

KORT NYT

Bilsædeproducent har succes hos DSB

Den nordjyske producent af bilsæder Be-Ge Jany A/S i Frøstrup har leveret en ny kørelærerstol til førerrummene hos DSB. Den nye stol har forbedret arbejdsmiljøet for de godt 100 kørelærere i S-tog. Tidligere har kørelærerne været henvist til en klapstol. I februar 2009 begyndte de første installationer af den nye stol. I juni i år var alle 270 stole installeret, oplyser DSB.

Be-Ge Jany har haft kørelærerstolen med til togmesse i Berlin, hvor der var forespørgsler fra togselskaber i blandt andet Australien, Brasilien og Tyskland. Det nordjyske selskab fik i 2010/2011 en omsætning på 41,2 mio. kr. med et overskud på 3,8 millioner kroner.

MEK

FCM beder om mere sponsorstøtte

Den midtjyske fodbold- og håndboldkoncern FCM Holding endte med et underskud før skat på 21,5 mio. kr. i 2010/2011 efter en omsætning på 74 mio. kr. Det store røde tal er trods alt en forbedring fra det endnu større minus på over 55 mio. kr. efter en lidt mindre omsætning 70 mio. kr., og formand Bo Olesen glæder sig da også over, at årets resultat er et godt skridt på vejen mod det driftsoverskud, som ifølge en treårs *turnaround*-plan skal nås i sommeren 2013.

Men han gav på selskabets generalforsamling en lille op-sang til især erhvervslivet i Ikast om at bakke mere op om FCM-håndboldpigerne, der i sidste sæson vandt såvel det danske mesterskab som det europæiske EHF-mesterskab.

Forventningerne til 2011/2012 lyder på en omsætning på 75-85 mio. kr. før evt. indtægter på spillersalg og et resultat før skat på i bedste fald et rundt nul og i værste fald et minus på 15 millioner kroner.

BB



Foto: Bloomberg

Robotroadshow kommer til Aalborg

Dansk Robot Netværk afholder tirsdag den 15. november workshop og udstilling i Aalborg. Førrende danske leverandører af avanceret robotteknologi besøger Aalborg Universitet, hvor alle interesserede kan møde de nyeste robotter, lokale robot- og teknologiudviklere, forskere, brugere og leverandører. Derudover kan deltagerne få indblik i nationale samt regionale robot- og teknologitiltag. Robotroadshowet giver også de virksomheder, der investerer i automatisering, mulighed for at se nærmere på udbuddet.

“Roadshowet er et af vores konkrete tiltag for at dele ud af vores viden og få mere fra deltagerne,” lyder det fra leder af Dansk Robot Netværk Søren Peter Johansen.

MEK

REDAKTIONER I DANMARK

SYDVESTJYLLAND

Jette Warrer Knudsen
Kongensgade 77,1.,
Boks 349, 6701 Esbjerg
jekn@borsen.dk
Tlf. 72 42 31 66 - Mob. 72 42 51 66

NORDJYLLAND

Malene Severinsen
Atlgade 44
Boks 1830, 9000 Aalborg
mase@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 06 - Mob. 72 42 52 06

MIDT/VESTJYLLAND

Bjarne Bang
Bredgade 55,1.
Boks 224, 7400 Herning
bjba@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 03 - Mob. 72 42 52 03

ØSTJYLLAND

Oskar Lund
Arosgaarden, Åboulevarden 31
8000 Århus C
oslu@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 09 - Mob. 72 42 52 09

SØNDERJYLLAND

Helge Andreassen
Storegade 22
Boks 68, 6200 Aabenraa
hean@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 04 - Bil. 72 42 52 04

FYN/TREKANTOMRÅDET

Jens Bertelsen
Nørregade 77,2.
Boks 105, 5100 Odense C
jebe@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 05 - Mob. 72 42 52 05

SJÆLLAND/ØERNE

Knud Teddy Rasmussen
Møntergade 19
1140 København K
knra@borsen.dk
Tlf. 33 52 01 02 - lok 3207
Mob. 72 42 52 07



Adm. direktør og medejer Søren Jørgensen satser på højtudviklede maskiner i KH-Microflex. Foto: Charlotte Elgaard Christensen

Fynboer tæt på international industrigigant

Den fynske gazellevirksomhed

KH-Microflex har sat sig tungt på leverancer af maskiner til den amerikansk-baserede gigant Dupont

■ TEKNOLOGI

Af Jens Bertelsen

Den svære kunst at få flerfarvet tryk til at se lækkert ud på emballage har givet jackpot til en lille fynsk nichevirksomhed. KH-Microflex er gazellevirksomhed for femte gang i træk og denne gang endda med den tredjehøjeste vækst på Fyn.

“Vi siger jo, at det er den fornemmeste trykform, for det er jo emballagen, som kunderne rækker ud efter i køledisken,” siger adm. direktør Søren Jørgensen, KH-Microflex.

Væksten har over fire år været på 358 pct., og i det seneste regnskab rundede bruttoresultatet 12,3 mio. kr. Omsætningen oplyses ikke.

“Generelt kan man sige, at vi har været gode til at udvikle nye koncepter og maskiner til den grafiske branche,” tilføjer Søren Jørgensen.

Her har KH-Microflex-direktøren især én kunde i tankerne.

Den ingeniørbaserede gazellevirksomhed udvikler og fremstiller montagemaskiner, og særligt skelsættende blev et helt tilfældigt møde med den amerikanske gigant Dupont for mere end 20 år siden. Du-

pont kendes herhjemme for at have købt det danske industrikoryfæ Danisco, men KH-Microflex har været inde i varmen meget længere.

Fik ordre ved et tilfælde

Fynboerne havde netop leveret en montagemaskine til en anden kunde, som tilfældigt havde besøg af en sælger fra Dupont samme dag. Sælgeren blev imponeret over, hvad han så, og han tog billeder med tilbage til Duponts afdeling i Frankfurt i Tyskland. Herfra tog en større delegation af sted for at se KH-Microflex' teknologi, og et samarbejde, der nu har strakt sig over flere årtier, blev etableret.

“Dupont meldte tilbage, at de gerne ville have os til at fremstille den type maskiner for dem. Vi begyndte med fem maskiner, men siden har vi fremstillet omkring 600 i alle mulige afskygninger og størrelser,” siger Søren Jørgensen. Det tætte samarbejde er fort-

KH-Microflex A/S		
Hjemsted: Ringe		
Vækst 2007-2010: 357,6%		
i 1000 kroner	2007	2010
Bruttoresultat	2680	12264
Primært res.	992	5218
Egenkapital	2348	10140
Antal ansatte	4	22
Rating	AAA	
SOLIDITET		

sat inden for nye områder, for Dupont ynder at sende gode idéer i omløb hos virksomheden i Ringe, hvor ingeniørerne så omsætter dem til praktiske løsninger. Bagsiden af medaljen er KH-Microflex' store afhængighed af Dupont, der udgør en betydelig del af kundemassen.

“Den er for stor. Det er omkring 50 pct. Men vi har fået kontakt til flere afdelinger hos Dupont, så vi sælger til tre-fire forskellige steder,” siger Søren Jørgensen.

50 pct

Af fynske KH-Microflex' omsætning går til den amerikansk-baserede industrigigant Dupont

Ønsket om at komme bredere ud førte for kort tid siden til drastiske forandringer i ejerforholdene, da KH Microflex blev solgt til den børsnoterede Ringsted-virksomhed Glunz & Jensen, der også fremstiller udstyr til den grafiske branche.

“Det har været svært med vores størrelse at komme ud over rampen og skaffe nye kunder, men det får vi mulighed for nu med Glunz & Jen-

“Lige nu kan vi godt mærke, at der er krise. Meget mere end i 2008 og 2009, hvor vi havde nogle rigtig gode år. Nu går det ikke så stærkt længere, men vi tjener da stadig penge”

Søren Jørgensen,
adm. direktør og medejer,
KH-Microflex

Fynsk tøjimperium i uophørlig vækst

■ FAMILIEVIRKSOMHED
Af Jens Bertelsen

Mens talrige detailbutikker står tomme i de danske købstæder, har særlige niches klaret sig umanerligt godt igennem kriseårene. Det gælder også et voksende fynsk tøjimperium, der arbejder under det diskrete navn Accessories af 1.6.2005 ApS.

På gågader og i indkøbscentre er firmaet imidlertid alt andet end anonymt, når – især yngre kvinder – strømmer ind i selskabets butikker, der lyder velkendte navne fra Bestseller-koncernen i Brande: Pieces, Only og Vero Moda.

Accessories af 1.6.2005 drives af de to søstre Anne og Katrine Haaning, der for andet år i træk er helt i toppen af den fynske gazelleliste. Sidste år var søstrene på førstepladsen, og i år når tøjkæden ind på en andenplads, hvilket er en helt imponerende bedrift.

Lever stille med succes

Anne og Katrine Haaning var imidlertid bortrejst i går og kunne ikke medvirke på Børsens konference i Odense, og søstrene har heller ikke ønsket at bidrage med oplysninger til en artikel. De foretrækker at leve stille med deres tøjsucces, der er tæt forbundet med de stærke brands fra Bestseller.

“Vi er meget bæredygtige over igen i år at have opnået en flot placering som gazellevirksomhed,” skriver Anne Haaning, der har titel af adm. direktør, i en kortfattet e-mail til Børsen.

Over fire år har væksten i Accessories-imperiet været på 363 pct. Omsætningen oplyses ikke, men bruttoresultat var sidste år på 9,2 mio. kr. og overskuddet 2,4 mio. kr. før skat.



Alene sidste år blev der åbnet fire nye butikker, og Accessories af 1.6.2005 sælger i dag tøj og glitrende tilbehør fra butikker i storcentre som Friis i Aalborg, Bruuns Galleri i Aarhus, Bryggen i Vejle og Rosengårdcentret i Odense. Dertil kommer adskillige strøgplaceringer, blandt andet i Svendborg, hvor de to søstre også har deres administration og hovedkvarter.

Historien lyder, at Anne og Katrine Haaning oprindeligt

363 pct

er modevirksomheden Accessories af 1.6.2005 vokset med på fire år

overtog forældrenes tøjbutikker på Langeland og i Svendborg, byggede dem fuldstændigt om og udvidede med en stribe nye lokaliteter på Fyn og i Jylland.

Accessories af 1.6. 2005 ApS

Hjemsted: Svendborg

Vækst 2007-2010: 363,2%		
i 1000 kroner	2007	2010
Bruttoresultat	1983	9185
Primært res.	160	2419
Egenkapital	217	4472
Antal ansatte	6	15
Rating	AAA	

I Bestseller-koncernen lagde man mærke til de to kvinders næse for forretning og har bakket væksten op.

Mens Anne Haaning tager sig af økonomien, er Katrine Haaning den kreative sjæl, der er dygtig til at indkøbe og præsentere modetøj og tilbehør – accessories – til næste sæson.

Alle aktiviteterne er samlet under navnet Søstre Haaning Holding ApS, der sidste år øgede sin egenkapital fra 3,4 mio. kr. til 5,1 mio. kroner.

jebe@borsen.dk

Gazellevirksomheden Accessories af 1.6.2005 ApS har skabt høj vækst på at drive butikker med modetilbehør fra Bestseller-koncernen. Butikkerne med Bestseller-navnene Pieces, Only og Vero Moda ligger i storcentre og strøgader i de større danske byer – her Bruuns Galleri i Aarhus. Foto: Charlotte Elgaard Christensen

sen som ejere,” siger Søren Jørgensen.

De tre tidligere ejere, som ud over Søren Jørgensen tæller Knud Hansen og Jesper Banke, har solgt 67 pct. af KH-Microflex og har dermed hver beholdt 11 pct. af aktierne.

Hvis virksomheden skal gentage sin gazellestatus til næste år, skal der knokles i årets sidste måneder.

“Lige nu kan vi godt mærke, at der er krise. Meget mere end i 2008 og 2009, hvor vi havde nogle rigtig gode år. Nu går det ikke så stærkt længere, men vi tjener da stadig penge,” siger Søren Jørgensen.

KH-Microflex’ teknologi anvendes på alt fra bæreposer til mælkekartoner fra emballagegiganten Tetrapak.

jebe@borsen.dk

WHY COMPROMISE?
VOLVO BUSINESS LEASE
volvobusiness.dk

BYT TIL NYT
Udnyt guldprisen og gør en god byttehandel
HARTMANN'S
Bredgade 4, København K.
Telefon 33 33 09 63
www.hartmanns.com

www.virksomhedsborsen.dk

DIREKTØR I TYRKIET SØGER NYE UDFORDRINGER

Erfaren og succesfuld adm. dir. (cand.merc.), der sidder i en uopsagt stilling hos et verdensledende børsnoteret nordisk selskab i Tyrkiet, søger nye udfordringer i Tyrkiet. Erfaring inden for flere industrier og et godt netværk m.m. haves.”

Billetmærke: udfordringityrkiet@hotmail.com

KØB LISTEN MED ÅRETS 827 GAZELLEVIRKSOMHEDER.

Kr. 995 ekskl. moms.

Og få samtidig et gratis 3 måneders prøveabonnement på Nordens mest omfattende kreditvurderingsværktøj.